



BM SGURO.
C/La Union 11ª 1ºG
ASTURIAS. C.P. 33930
CIF: B-74423062

BM SGURO PARA PROFESIONALES Y EMPRESAS

La herramienta de gestión BM SGURO para profesionales y/o empresas ha sido diseñada para cubrir las principales necesidades de los profesionales del sector asegurador.

BM SGURO soluciona el principal problema para el crecimiento y desarrollo de profesionales y empresas, la **CAPTACION** de nuevos clientes.

BM concede a los profesionales la increíble oportunidad de poder ofrecer sus productos a clientes reales en el momento exacto que estos lo necesitan.

Permitiendo al profesional ofrecer sus productos a clientes de cualquier punto del país sin salir de su oficina.

La herramienta **BM** trabaja para los profesionales y/o empresas llevando a sus propias oficinas nuevos clientes. Nuestra herramienta crea la oportunidad que permite a profesionales y empresas crecer ahorrando tiempo y dinero. Como si dispusieran de un agente particular 24 horas al día los profesionales y/o empresas pueden vender sus productos a clientes reales de cualquier punto del país a un bajo coste.

Mediante el pago de una cuota mínima mensual de 25 euros los profesionales podrán emplear la herramienta que digitaliza el sistema de captación de clientes. Cambiando la actividad cotidiana del profesional y eliminando los principales obstáculos de su jornada activa, como son la localización de clientes potenciales, el acceso a la información personal, la entrega y recogida de proyectos o finalmente la formalización del contrato.

Podrá disfrutar de la herramienta **BM** cuando lo desee y durante el tiempo que usted lo desee ya que no existen permanencias ni suscripciones automáticas en la plataforma **BM**, podrá utilizar su herramienta el tiempo que la necesite ya que la cuota es de pago mensual, en **BM** no queremos que los profesionales soporten obligaciones de permanencia en el servicio. Ya que el principal objetivo de nuestro servicio es facilitar la vida de los profesionales y las empresas.

En **BM SGURO** cumplimos con todos los requisitos de la nueva L.O.P.D de MAYO de 2018 para que el acceso y trasvase de información entre usuarios (**ASEGURADOS**) y profesionales, mantenga todos los niveles de seguridad exigidos, garantizando desde un primer momento la seguridad de todo el proceso de intercambio y entrega de datos entre usuarios y profesionales. Todo el intercambio de información se realiza a través de líneas de información encriptadas lo que permite asegurar la confidencialidad de todos los datos que comparten usuarios y profesionales.

Queremos que sepas estamos trabajando cada día en mejorar la comunicación entre profesionales y clientes por lo que actualmente y tras la gran aceptación que ha obtenido nuestra plataforma.

Hemos decidido centrar todos nuestro esfuerzos en desarrollar el nuevo sistema 2.1 que albergara una mayor capacidad de trabajo y ofrecerá un mayor abanico de posibilidades para la gestión y administración de los servicios, lo que permitirá un mayor índice crecimiento de los profesionales, poniendo a su alcance nuevas tipologías dentro de los SEGUROS PERSONALES (como son los seguros de DRONES-EMBARCACIONES NAUTICAS-CAZA Y PESCA-CABALLOS) y también un área dedicado a los SEGUROS EMPRESAS (COMERCIOS- R.C) y además queremos que las oportunidades que facilita la plataforma sean optimas y para ello estamos diseñando nuevas herramientas dentro de la nueva plataforma lo facilitará aún más la captación de nuevos clientes.

Pondremos a tu disposición canales de comunicación indirecta con los usuarios (asegurados), la opción de poder realizar una segunda oferta cuando tu oferta inicial haya sido rechazada, por lo que tendrá la posibilidad de ofertar nuevamente, otra nueva función disponible será el acceso a las solicitudes urgentes de los clientes a las que podrá ofrecer sus productos antes nadie.

Queremos brindarle el mejor proyecto para crecer juntos por ello queremos notificarle que el lanzamiento del nuevo servicio se realizara el próximo 31 de julio de 2018. Y por ello los servicios y acceso a la plataforma serán como viene sucediendo en la actualidad completamente gratuitos durante el primer mes de acceso. Y como queremos y deseamos que puedas sacar el mayor provecho de nuestra iniciativa. Iniciaremos la actividad atrayendo a nuestra plataforma 1.500 nuevas solitudes cada mes.

Aprovecha la oportunidad de crecer y mejora tu vida profesional.

GUIA DE ACCESO Y USO PARA PROFESIONALES:

Como profesional podrá acceder a la herramienta visitando www.bmsguro.com una vez dentro de nuestra página encontrara en la parte superior derecha el apartado **REGISTRO AGENTES** haciendo "Click" tendrá acceso al formulario de registro como agente colaborador de BM SGURO.

Una vez cumplimentado y enviado el formulario podrá disfrutar del acceso a su propio BackOffice dentro de la plataforma.

-Dentro de su BackOffice encontrará en el margen izquierdo del panel un menú de navegación donde podrá visitar los diferentes tipos de seguros personales (**Vida-Hogar-Vehículos-Decesos-Salud-Mascotas- ETC**).

-Podrá acceder a las solicitudes de los usuarios accediendo a cada tipo de seguro para ello realice "Click" sobre el titulo del seguro que desee ofertar.


-Una vez dentro del tipo de seguro seleccionado encontrara:

EJ: **LISTADO DE SEGUROS DE HOGAR**. Donde podrá visitar dos listados

1º -**Seguros con vencimiento en mes seleccionado** donde encontrará las solicitudes realizadas por los usuarios con fecha de vencimiento y que actualmente tienen un seguro en vigor. Estas solicitudes las encontrara alojadas dentro de cada mes de vencimiento. Haga "Click" en el título del mes seleccionado

EJ: AGOSTO para acceder a todas las solicitudes con vencimiento en el mes seleccionado.

2º-**Solicitudes de seguro que no tienen aseguradora contratada o no la han notificado** aquí encontrara todas las solicitudes realizadas por los usuarios que demandan por primera vez un seguro de esta tipología.



Para acceder a las solicitudes de este menú encontrara en el margen derecho un pulsador  haga "Click" para desplegar todas las solicitudes.

ESTOS SERAN LOS FORMATOS EN LOS QUE VISUALIZARA LAS SOLICITUDES DE LOS USUARIOS DEPENDIENDO DEL SI SON 1º SEGUROS CON VENCIMIENTO O 2º SOLICITUDES SIN SEGURO O SIN COMPAÑÍA.

1º Seguros con vencimiento en mes seleccionado

Cliente	Tipo	Aseguradora	Vencimiento	Importe	Datos	Periodicidad	OFERTA
Ref.117	Hogar	 Una idea Bankinter	06/06/2018	150€	DATOS SOLICITUD	Anual	

2º Solicitudes de seguro que no tienen aseguradora contratada o no la han notificado

<u>SOLICITUD</u>	<u>TIPO SEGURO</u>	<u>DATOS DEL SOLICITANTE</u>	<u>OFERTA</u>	<u>ELIMINAR OFERTA</u>
• Ref.489	• 	• DATOS SOLICITUD		

COMO ACCEDER A LA INFORMACION PARA LA TARIFICACION:

Una vez dentro del listado seleccionado podrá visualizar todas las solicitudes realizadas por los usuarios de nuestra APP, para acceder a la información de las solicitudes de cada usuario haga "Click" en **DATOS DE SOLICITUD** y podrá visualizar la información facilitada por cada usuario la cual podrá emplear para realizar la tarificación del proyecto dentro de la herramienta de su compañía aseguradora.

COMO ENVIAR TU PROYECTO AL USUARIO:

Para enviar su proyecto personalizado al usuario debe hacer Click en la casilla **OFERTA** dentro de la línea de la solicitud del usuario seleccionado con anteriormente.

Se desplegará una venta donde dispondrá de tres apartados (**IMPORTE – PERIODICIDAD – ADJUNTO**) en el primer apartado **IMPORTE** deberá introducir la cuantía total de la oferta que presenta en el documento del proyecto ambas cantidades deben ser de igual valor, en la segundo apartado **PERIODICIDAD** deberá seleccionar el periodo de pagos de la oferta enviada al usuario y por último en la tercer apartado del panel **ADJUNTO** haga Click en subir, deberá adjuntar el documento del proyecto realizado para el usuario seleccionado previamente.

El único formato aceptado para adjuntar el proyecto es **PDF**, el documento PDF debe ser un documento de proyecto oficial donde deben figurar las condiciones y coberturas ofrecidas a la solicitud del usuario. Solo se podrá adjuntar un proyecto por cliente.

QUE SUCEDE CUANDO HAS ENVIADO UN PROYECTO:

El proyecto enviado será recibido de modo inmediato en la aplicación móvil **BM** del usuario. Una vez recibido será el propio usuario quien decidirá cuanto tiempo emplea en valorar y aceptar o rechazar su propuesta.

El usuario podrá valorar la oferta estudiando las condiciones y coberturas ofertadas a través del PDF recibido en su APP.

COMO PODRA GESTIONAR LOS PROYECTOS ENVIADOS:

Dentro de tu BackOffice personal, en el menú de navegación podrás acceder a la sección **OFERTAS** donde realizando "Click" sobre el título tendrás acceso a cuatro menús **OFERTAS (ENVIADAS-PREACEPTADAS-ACEPTADAS-RECHAZADAS)** podrás seleccionar cualquier opción de las cuatro, teniendo acceso ha

- **ENVIADAS:** aquí encontraras los proyectos que han sido enviados a cada uno de los usuario con todos los datos incluido el PDF adjuntado en tu propuesta y la información del usuario. Las ofertas alojadas en este apartado están pendientes de ser aceptadas o rechazadas por los usuarios.
- **PREACEPTADAS:** en este apartado aparecerán todas propuestas que has enviado y hayan sido aceptadas por los usuarios.
Cuando un usuario haya aceptado tu proyecto recibirás un E-mail a modo de aviso indicando que la propuesta realizada ha sido aceptada (EJ: la REF: 567 ha aceptado tu propuesta).
Podrás acceder a la sección **PREACEPTADAS** donde tendrás acceso al contacto con el usuario para realizar la llamada y cerrar tu acuerdo.
Una vez cerrado el acuerdo telefónicamente deberás validar la operación en este apartado para poder seguir realizando y cerrando más operaciones.
- **ACEPTADAS:** en este apartado que darán alojadas todas operaciones cerradas que hayas validado, lo que te permitirá mantener un control de todo el rendimiento anual que te da la herramienta.
- **RECHAZADAS:** este apartado alojara todas las propuestas que hayas enviado y fueran rechazadas por los usuarios.

NAVEGACION POR EL PERFIL PERSONAL:

En el apartado **PERFIL** situado en la parte inferior del menú de navegación tendrás acceso a los datos personales de tu registro donde podrás modificar tus datos de contacto y contraseñas. Siempre realizando las medidas de seguridad exigidas por **BM**, como serán la validación de identidad a través del correo electrónico o las fotos del D.N.I (frontal y reverso). Estas medidas serán solicitadas pensando en tu seguridad y la de los usuarios de **BM**.

Para comunicarse con nuestra atención al cliente podrá dirigirse por correo electrónico a sosporte@bmsguro.com o al correo electrónico info@bmsguro.com

BM SEGUROS trabaja para mejor tu camino hacia el éxito profesional. Por ello queremos darte las gracias por confiar en nuestro trabajo.

